

## Aktionärsbrief Mai 2014

- Vorstand -

Sehr geehrte/r Aktionär/in,

das auf der letzten Hauptversammlung im Juni 2013 angekündigte Ergebnis von € 25.000,- konnten wir in diesem Jahr leider nicht erreichen. Mit einem Jahresüberschuss von rund € 10.300,- liegen wir hinter den Erwartungen zurück.

Der Umsatz hat sich gegenüber 2012 (€ 319.500,-) auf € 326.400,- leicht gesteigert. Bei den sonstigen betrieblichen Erträgen haben wir einen Zuwachs in Höhe von rund € 30.000,- auf rund € 51.000,-. Hintergrund ist die Abrechnung der Erfa-Gruppen über die AG-Zentrale. Dies erfolgte bis Mitte 2012 direkt über die Moderatoren, die freie Mitarbeiter der AG sind. Als zweiten Grund für die Steigerung ist die Zunahme der Erfa-Gruppen innerhalb des Netzwerkes zu nennen. Mit mittlerweile 11 Erfahrungsaustausch-Gruppen sind rund 90% der Partner organisiert. Auf der anderen Seite bedeutet dies erhöhten Aufwand bei den Moderationskosten in Höhe von € 40.000,- gegenüber € 10.000,- in 2012. Durch Zuschüsse aus Bundesmitteln für diese Fortbildungen erweist sich die Abwicklung über die Zentrale als die wirtschaftlich richtige Entscheidung.

Wir planen für dieses Jahr den Rückfluss eines Großteils der Investitionskosten (€ 14.000,-) aus 2013. Die ersten erfolgten im Januar und Februar diesen Jahres. Mit dem Prozess-Navigator und dem Massenermittlungs-Tool haben und werden wir den bestehenden und zukünftigen Partnern hilfreiche Werkzeuge an die Hand geben. Die AG wird damit ihre gute Position innerhalb der Holzbauszene ausbauen. Dafür werden wir auch in 2014 aus dem "Investitionstopf" schöpfen.

Die Zahl unserer Partner hat sich, wie auf der Hauptversammlung 2013 prognostiziert, positiv entwickelt. Insgesamt sind 7 Holzbauer, eine Architektin, ein Ingenieur und drei Kooperationspartner (ITW, tecalor, Inthermo) zur AG gestoßen.

Um weitere neue Partner zu gewinnen, hat sich die AG im Februar auf der Messe "Dach & Holz" in Köln präsentiert. Bislang sind daraus zwei Partnerschaften entstanden. Aus dem jährlichen Frühlingstreffen ergaben sich zwei weitere Vertragsabschlüsse. Mit zwei Holzbauern aus weiteren Akquisitionstätigkeiten und zwei Industriepartnern (WOLFIN, Proxon) können wir somit acht neue Partner begrüßen. Ziel ist es für dieses Jahr die Marke "**80 81fünf-Partner**" zu "knacken"!

Eine kurzfristig zentrale Aufgabe wird es sein, dem äußeren Wachstum das innere nachfolgen zu lassen. Wir dürfen feststellen, dass trotz guter Strukturen die Personaldecke in der Zentrale und bei den freien Mitarbeitern nicht ausreichend ist, um die notwendigen Entwicklungen schnell voranzutreiben. Daher sind wir gerade im Begriff einen weiteren Mitarbeiter zu suchen, der die Betriebe vor Ort unterstützt - ein wichtiger Baustein, um eine kontinuierliche Bindung der Partner an die AG zu wahren.

Wir freuen uns auch sehr, dass es Nachfragen nach Aktien der AG aus der Partnermitte gibt. Möchten Sie sich gegebenenfalls von Ihren Aktien trennen, kommen Sie gerne auf uns zu! Wir werden einen Käufer finden.

Mit der Information, dass wir für dieses Jahr ein deutlich besseres betriebswirtschaftliches Ergebnis anstreben, möchte ich Sie nun in eine schöne Sommerzeit entlassen!

Ihre 81fünf high-tech & holzbau AG  
Thomas Elster  
Vorstand